Ils utilisent VégéClick®



Mes clients reçoivent automatiquement des conseils adaptés à leurs achats, grâce aux vidéos et tutoriels intégrés. Ils adorent! Ça renforce vraiment la relation de confiance et ça me différencie des grandes enseignes.

Florent Dutot, producteur en Bretagne

Ce logiciel, on l'a construit ensemble, pour notre métier.

À seulement 35 € par mois, même une petite exploitation comme la mienne peut bénéficier d'outils modernes, réglementaires et écologiques.

C'est rassurant de savoir qu'on avance collectivement.

Lauriane Fournet, productrice en AURA





Sur les marchés, je n'ai plus besoin de connexion internet pour encaisser : je vends en direct depuis ma tablette, et tout se synchronise dès que je retrouve du réseau. C'est simple, fiable, et je peux gérer mes ventes de la serre au marché sans stress. Karine Bessieux, productrice en Occitanie

Avant, je jonglais entre plusieurs outils et beaucoup de papier.

Avec ce logiciel, tout est centralisé : devis, factures, suivi client...

Je gagne un temps précieux.

Ça me permet de consacrer plus de temps à mes plantes, à mes clients, et surtout à ma famille.

Laurent Caspar, producteur en Grand Est



VégéClick®

l'outil qui connecte les producteurs à leur avenir

Choisir VégéClick®, c'est:



Répondre à tous les besoins du métier

S'adapter aux nouvelles pratiques de vente





Anticiper les évolutions technologiques et réglementaires

Bénéficier d'une solution pérenne





info@hpfconseil.com

09 64 49 50 19

Favoriser la coopérations entre professionnels

Qui sommes nous?





Le logiciel métier collaboratif pour la vente de produits locaux en circuits courts



Une innovation portée par :



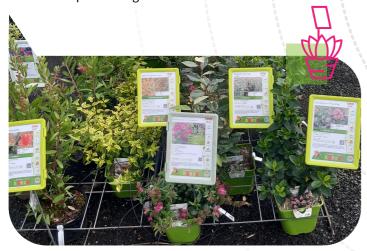
VégéClick®



Mettre en valeur ses produits

Étiquetage facile de plus de 20 000 références, dont 9000 plantes, pré-renseignées

Données complètes et mises à jour en continu Référencement optimisé sur les moteurs de recherche et via l'IA Gestion des pots consignés



pour la vente de produits locaux en circuits courts

Piloter son entreprise

Tous les outils nécessaires à votre gestion commerciale : devis, factures, suivi des ventes, gestion des stocks et des marges Une base documentaire métier intégrée, donnant accès à des ressources techniques et réglementaires, pour une montée en compétence continue



Améliorer l'expérience client

Envois de conseils personnalisés basés sur les achats du client, avec une bibliothèque de plus de 300 tutoriels vidéo via l'E-coach® Suivi client automatisé pour rester connectés aux consommateurs Outils de fidélisation intégrés

Outils natifs pour le passeport phytosanitaire Analyse et valorisation des données (DATA) des producteurs



Gestion multi-sites sur plusieurs points de vente, marchés, foires, etc. à partir d'une simple connexion internet Gestion des stocks et encaissements en ligne et hors ligne, via



